



UK BRAND LAUNCHPAD BY PUNIVERSE · 伦敦 LONDON

# 您的英国市场启航平台

YOUR UK BRAND LAUNCHPAD

我们帮助中国优质消费品牌进入英国市场 —— 无需组建英国团队。

We help premium Chinese consumer brands enter the UK market — without hiring a UK team.

# 传统出海模式：还没卖出一件货，就要先投入重金

THE TRADITIONAL ROUTE COSTS MONEY BEFORE IT EARNS ANY

## 在英自建团队 SET UP A UK TEAM

办公室、本地招聘、仓库、VAT 注册、UKCA 合规——除了成本，还有在异国组建团队的人、文化与语言门槛。往往投入一年，才见到有意义的收入。

## 国内远程运营 RUN IT REMOTELY FROM CHINA

在国内组建跨境团队看似省钱——但缺乏对英国消费者偏好、文化与购物习惯的本地认知，也没有本地客服。Listing 上线了，增长却停在原地。

而且这两条路都无法保证有人真正在英国经营您的品牌。所以多数品牌转而寻找英国经销商——但那条路有它自己的难题。

Neither route guarantees anyone actually builds your brand — and the distributor route has its own problem.

# 找到合适的英国经销商，比想象中难得多

FINDING A UK DISTRIBUTOR IS HARDER THAN IT LOOKS

## 他们不了解中国品牌 THEY DON'T KNOW CHINESE BRANDS

您在亚洲的声誉传不到英国。对传统英国经销商而言，即使是深圳的品类头部品牌，也只是一个陌生名字——陌生就意味着风险。

## 所以他们不愿承诺 SO THEY WON'T COMMIT

您对经销商的合理要求——¥500,000—1,000,000 的采购承诺、¥100,000 保证金——恰恰是英国经销商不愿为一个无法评估的品牌承担的。

## 他们只搬货，不做品牌 THEY MOVE BOXES, NOT BRANDS

即使愿意合作的经销商，也只是把货铺进零售渠道。他们不做 SEO、内容、TikTok 与高端定位——您的品牌以“商品”的姿态进入英国。

## 为什么 PUNIVERSE 可以 WHY PUNIVERSE CAN

我们懂中国品牌——今天就在销售倍轻松（Breo），沟通普通话与粤语。AI 系统让启动效率足够高，谁都不必先押上 ¥1,000,000。先出结果，再谈承诺。

我们的提议 · THE OFFER

# 我们就是您的英国团队。

WE BECOME YOUR UK TEAM.

相当于您外包的英国区负责人：店铺、营销、获客与本地客服，全部由我们运营。库存始终归您，每一单您都有收入。

Your outsourced UK country manager — store, marketing, acquisition and support, run for you from London. You keep your inventory; you are paid on every order.



# 一家正在运营高端健康品牌商店的英国公司

A UK COMPANY ALREADY OPERATING A PREMIUM WELLNESS STOREFRONT

## PUNIVERSE LTD

英国注册公司，VAT 与 ICO 备案。总部伦敦，具备成熟的英国电商基础设施。

## Aetheo · aetheo.co.uk

正在运营的高端健康生活方式商店：Shopify 独立站、Amazon UK、TikTok Shop UK、Google Shopping——所有渠道今天都在运转。

## AI 原生运营 AI-NATIVE OPERATION

内容、SEO、商品流、社媒与视频广告，每天由自研 AI 系统自动产出——一个小团队，做出一个部门的产能。

创始人 Jason Pun，精通英语、普通话与粤语。您直接与决策人沟通，没有语言障碍。

Founded by Jason Pun — fluent in English, Mandarin and Cantonese. You work directly with the decision-maker.

# 这套模式，我们已经在为倍轻松（Breo）运行

WE ALREADY RUN THIS MODEL — FOR BREO

**在英零售阵地** LIVE UK RETAIL PRESENCE

倍轻松产品今天就在 aetheo.co.uk 销售：完整产品页、导入的真实用户评价、编辑内容与对比指南。

**零库存转移** ZERO INVENTORY TRANSFERRED

Breo 从未给我们发过一个集装箱。每一单按批发价现结采购，由 Breo 自有的亚马逊 FBA 库存通过多渠道履约（MCF）直接发货。

**持续营销** ALWAYS-ON MARKETING

每日博客文章、社媒帖子与 AI 生成的视频广告，持续向英国消费者推广——全部由系统自动产出。

**品牌受保护** THEIR BRAND, PROTECTED

高端定位、英式英语文案、绝不流入折扣渠道。Breo 在英国的形象，正是 Breo 希望的样子。

# 虚拟分销 —— 库存始终在您手中

VIRTUAL DISTRIBUTION — YOUR STOCK NEVER LEAVES YOUR CONTROL



您获得的服务 · WHAT YOU GET

# 十四项服务，一个合作伙伴，无需在英招聘

FOURTEEN SERVICES. ONE PARTNER. NO UK HIRES.

|                                                   |                                                  |                                                    |                                                     |
|---------------------------------------------------|--------------------------------------------------|----------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|
| <div>英国独立站</div> <div>UK Shopify store</div>      | <div>搜索引擎优化</div> <div>SEO</div>                 | <div>谷歌购物广告</div> <div>Google Shopping</div>       | <div>谷歌商家中心</div> <div>Google Merchant Center</div> |
| <div>亚马逊优化</div> <div>Amazon optimisation</div>   | <div>TikTok 小店</div> <div>TikTok Shop</div>      | <div>邮件营销</div> <div>Email marketing</div>         | <div>公关传播</div> <div>PR</div>                       |
| <div>本地客服</div> <div>Local customer support</div> | <div>付费广告投放</div> <div>PPC</div>                 | <div>AI 内容生产</div> <div>AI-generated content</div> | <div>达人合作</div> <div>Influencer outreach</div>      |
| <div>合规指导</div> <div>Compliance guidance</div>    | <div>产品本地化</div> <div>Product localisation</div> |                                                    |                                                     |

您只需提供 · WHAT WE NEED

# 三样东西 —— 而且您已经都有了

THREE THINGS — YOU ALREADY HAVE ALL OF THEM

一    **批发价格表**    [A WHOLESALE PRICE LIST](#)

可接单采购的批发通道：B2B 链接、批发后台，或一份双方确认的价格表即可。

---

二    **英国可发货的库存 —— 三选一即可**    [UK-SHIPPABLE STOCK, THREE ROUTES](#)

已开通 MCF 的亚马逊 FBA 最理想——若您已在做亚马逊，这只是一个设置，不是一个项目。英国本地三方仓（3PL）同样可行。若完全没有英国库存，也可在我们的仓库寄存小批量起步——每 SKU 约 10 件。

---

三    **支持单件代发**    [WILLINGNESS TO FULFIL SINGLE ORDERS](#)

消费者订单逐单发货——无论您的库存走哪条路线到达顾客。

---

无需新招聘，无需新仓库，无需您投入任何营销预算。

# 几天上线，而不是几个月

LIVE IN DAYS, NOT MONTHS

新品牌加入时，我们的系统几天内完成传统经销商一个季度的工作——因为这些系统每天都在运营 Aetheo：

说明书翻译

Manuals translated

场景化产品图

Lifestyle imagery

FAQ 页面

FAQ pages

英式英语文案重写

British-English copy

对比图表

Comparison charts

购物数据源

Google Shopping feeds

SEO 产品页

SEO product pages

短视频素材

Short-form video

结构化数据

Structured data

自研 AIOS 运营系统 OUR OWN AI OPERATING SYSTEM

一套系统连接选品、合规、物流、广告、内容与客服——极小的团队即可运转多渠道零售。

[puniverse.net/zh/system](https://puniverse.net/zh/system)

方法论已产品化 THE METHOD, PRODUCTISED

同一套打法已做成数字产品，面向全球卖家销售——GMC Feed Doctor、AI 搜索优化套件等。

[puniverse.net/zh/products](https://puniverse.net/zh/products)

UK BRAND LAUNCHPAD · PUNIVERSE LTD

10 / 14

# 无月费、无佣金 —— 只有卖出去，我们才有收入

NO RETAINER, NO COMMISSION — WE ONLY EARN WHEN YOU SELL

## 不是代运营（TP）模式 NOT THE TP MODEL

您熟悉的代运营模式：¥100,000+ 的月度服务费，加 12—15% 的 GMV 抽佣，按年度预测对赌——无论有没有效果都要付。这两样我们都不收。无月费、无抽佣、无年度承诺。

## 我们的收入来源 HOW WE EARN INSTEAD

每一单我们按批发价向您采购，赚取我们在英国创造的零售差价。卖不出去，我们分文不赚——从第一天起，我们的动力与您完全一致。

× 无起订量承诺 NO MOQ COMMITMENT

× 无保证金 NO DEPOSIT

× 无需转移库存 —— 由您的 FBA 发货 NO INVENTORY TRANSFER

× 前期不要求独家授权 NO EXCLUSIVITY DEMAND UP FRONT

即使不成，您也没有任何损失 —— 没有月费，没有佣金，没有压货。

If it doesn't work, you have lost nothing — not a retainer, not a commission, not a pallet of stock.

# 六个月试点，用数据说话

A SIX-MONTH PILOT, THEN A DECISION MADE ON EVIDENCE

## 第 0 个月

启动 SET-UP

确定批发条款。店铺、listing、内容与商品流上线——以周计，不以月计。

## 第 1 – 6 个月

我们投入 WE INVEST

我们的时间、营销系统与渠道。目标在开始时共同商定，数据全程对您透明。

## 第 6 个月

复盘 REVIEW

达标——谈扩展、更深条款、乃至独家。未达标——任一方干脆退出，好聚好散。

# 简单的商业逻辑，一致的利益方向

SIMPLE ECONOMICS, ALIGNED INCENTIVES

- 按单批发采购

WE BUY AT WHOLESALE, PER ORDER

从第一天起，每一单您都即时收款。我们的利润，是我们在英国创造的零售差价。

---
- 我们承担非质量问题退货

WE BEAR THE RETURNS RISK

英国顾客单纯不满意的退货，成本算我们的——只要不是制造缺陷。

---
- 质保归您，前端由我们处理

WARRANTY STAYS WITH YOU

制造缺陷类售后仍由品牌承担，但我们的英国客服负责与顾客沟通，并为每一个质保案例收集凭证。

---
- 遵守您的最低广告价（MAP）

WE RESPECT YOUR MAP

您的价格体系与品牌定位，在我们运营的每一个渠道都保持完整。

---
- 试点期价格稳定

PRICING STABILITY DURING THE PILOT

我们希望批发价在试点期内保持不变，让双方公平地评估结果。

---
- 随业绩深化合作

GROWS WITH SUCCESS

销量增长后：联合营销、优先供货、更深条款——靠业绩赢得，而非事先索要。

---

下一步 · NEXT STEPS

# 从一次沟通开始。

START WITH ONE CONVERSATION.

把产品目录和批发价格表发给我们 —— 几天内，您就能看到自己的产品出现在英国商店里。

Send us your catalogue and wholesale price list — we will show you your products on a UK storefront within days.

---

**Jason Pun** · PUNIVERSE LTD (伦敦 London)

jason@puniverse.net · [puniverse.net/zh/services/uk-brand-launchpad](https://puniverse.net/zh/services/uk-brand-launchpad)

中文 · English · 廣東話 均可沟通 · 微信可联系